

Správné informace pro
správná rozhodnutí

Orange online

Elektronický zpravodaj pro zákazníky systému Helios Orange 6/2009

I když vlak ještě neujíždí

Přechod na novou státní měnu je pro občany i firmy vždy zkouškou adaptability a trpělivosti. Zásadní změna v ekonomice se pochopitelně nevyhne ani oblasti podnikových informačních systémů. Zatím co naši zemi to vše teprve čeká, náš východní soused, s nímž máme mnoho společného, prošel touto cestou už v loňském roce. Jaké zkušenosti nyní má a co tedy zřejmě můžeme za jen několik málo let očekávat i my?

Hlavním poučením z celého procesu je zřejmě fakt, že nelze podcenit čas na přípravu, zejména pokud mluvíme o tvůrcích a uživatelích podnikových informačních systémů. Nicméně pokud tento fakt nerespektují tvůrci legislativy, ztíží situaci právě výrobcům ERP. Ačkoli systémy Helios na Slovensku byly nakonec připraveny včas a jejich zákazníci také, nebylo vše nijak lehké. Přestože národní plán na zavedení eura byl aktualizován již v březnu předchozího roku, návrh konkrétního zákona byl připraven až v jeho závěru. Některá data pro analýzy proto dlouho chyběla, což analytikům ztěžovalo práci.

Nedostatek informací řešili různým způsobem. Například se inspirovali zkušenostmi ze zemí, kde mají přechod na novou státní měnu už za sebou.

„My jsme se poučili konkrétně na příkladu Slovinska,“ říká Petr Hampl, ředitel LCS Slovensko. „Věděli jsme totiž, že u nás, stejně jako ve Slovinsku, bude přechod realizován formou tzv. „velkého třesku“.

LCS připravovala své systémy i zákazníky na přechod Slovenska na euro dlouhou řadu měsíců. Byl zde vytvořen „Euro tým“, v němž byli zapojeni odborníci z LCS i kolegové z partnerských firem a skupiny ASSECO. Tým spolupracoval také s externími renomovanými odborníky, například z Národnej banky Slovensko.

K 1. lednu roku 2008 byly připravené první beta verze systémů Helios. Dalším „bodem programu“ se staly tři semináře, které se koncem ledna konaly ve třech hlavních slovenských městech – v Bratislavě, ve Zvolenu a v Košicích. Celkem asi 180 jejich účastníků zde mělo příležitost vyslechnout, kromě dalších, i odborníky z Národnej banky Slovensko, Martina Šustera a Zuzanu Kolačanovou.

Z úst Martina Šustera i zde zaznělo: „Včasné a dôkladné prípravy sa ukážu byť lacnejšie ako prípravy na poslednú chvíľu.“ Současně je však přesvědčen, že přechod systémů na novou měnu nemusí být pro zákazníky nijak komplikovanou ani příliš finančně náročnou akcí.

I jeho kolegyně Kolačanová si byla jistá, že s úpravou informačních systémů je třeba začít co nejdříve, aby byl čas na testování a identifikaci dalších problémů, které v té souvislosti mohou vzniknout. „Odporúčame preveriť svojich dodávateľov, že pripravili skutočne eurokompatibilnú verziu informačného systému,“ kladla posluchačům na srdce.

Že varování před nebezpečím z prodlení není zbytečné, potvrzuje i Petr Hampl: „V druhém pololetí roku 2008 se dramaticky zvýšila poptávka po službách spojených s přechodem na jednotnou měnu a současně i po systémech vyhovujících legislativě. Bylo to velmi hektické období a tlak ke konci roku ještě dále stupňoval. Důvodem, především v segmentu malých až středně velkých firem, byla zejména nízká rozpracovanost projektů přechodů stávajících systémů na Euro.“

Je však třeba konstatovat, že výrobci informačních systémů na Slovensku zpravidla nezaspali a přes problémy s nedostatečnou legislativou úspěšně zapracovali na tom, aby systémy byly na přechod připravené včas. Někteří z nich vyvíjeli i další aktivity, směřující nejen k přípravě systémů, ale i zákazníků. Příkladem mohou být již výše zmíněné semináře nebo také webové stránky systémů Helios, kde již od jara 2008 běžela Europoradna, přinášející nejaktuálnější informace z různých zdrojů. Na měsíc březen byl navíc pro zákazníky připraven dotazník, jehož účelem byla hloubková sonda stavu jejich připravenosti a generování konkrétních otázek k této problematice, na které web posléze přinášel odpovědi.

Velký třesk na obzoru

Aby bylo možné si udělat konkrétní představu o povaze a rozsahu změn, přinášíme několik příkladů. Například pro fázi duálního zobrazování se k 1. srpnu 2008 měnily zejména výstupní dokumenty tak, jak to požadovala legislativa. Sem patří výplatní lístky z modulu „Mzdy“, pokladní doklady, faktury vydané a podobně. Na každém z těchto dokumentů musel být uveden konverzní kurz a celková částka přepočítaná podle tohoto kurzu do euro.

Pro vlastní přechod (tedy od 1. ledna 2009) byla uzpůsobena datová struktura tak, aby bylo možné se vracet k dokladům pořízeným před tímto datem v podobě, v níž byly zadány v SKK a zároveň aby doklady vzniklé po 1. lednu 2009 byly nativně již v euro. Samozřejmostí byla úprava výstupních dokumentů tak, aby celkové částky byly uvedeny v euro, ale orientačně aby byly vyjádřeny také v již neexistujících SKK.

Ačkoli se v té době mohlo zdát, že změny se budou týkat pouze koncových zákazníků, čili operací na pokladně, skutečnost byla podstatně složitější. Vzhledem k tomu, že kvalitní informační systém je komplexním organismem, musela se tato problematika řešit napříč všemi moduly a funkcionalitami. „Bylo potřeba počítat například i se situací, kdy systém byl už převeden na euro, ale doklady z minulého období mohly po určitý čas docházet ještě v SKK,“ říká Hampl. „To znamená, že systém musel umět vyřešit i situaci, kdy původní doklad byl v systému zaveden v SKK (spadal do období před 1. 1. 2009), ale následné doklady k němu byly již pořizovány v systému převedeném na euro. Typickým příkladem je vystavování faktur po 1. 1. 2009 k dodávkám uskutečněných před 1. 1. 2009 nebo vystavování dobropisů po 1. 1. 2009 k fakturám před 1. 1. 2009.“

Včasnou přípravou proti stresu

Zlomový okamžik slovenské ekonomiky samozřejmě mohl být podnětem pro firmy, které do té doby žádný komplexní systém neměly a tudíž nebylo vcelku co převádět. Pokud však o novém systému právě uvažovaly, určitě se právě při této příležitosti vážně zapřemýšlely nad jeho pořízením. Pro tyto případy vznikl na Slovensku systém Helios Euro Now, který byl na trhu zhruba od konce května. S operacemi v nové měně v něm přirozeně bylo již od začátku počítáno. Kromě jiného obsahoval všechny moduly nutné pro provozování základních podnikových procesů, jako jsou například ekonomika nebo sklady. Jeho financování pomáhal zájemcům řešit jeden z partnerů dodavatele systému.

Přechod na euro je neoddiskutovatelný fakt, jak pro producenty informačních systémů, tak pro jejich zákazníky. To, že v České republice není ještě úplně za dveřmi, neznamená, že na tuto zásadní změnu není třeba myslet již nyní. Závěrem je tedy možné říci jedině: pokud se systémy připraví na přechod kvalitně a co možná nejdříve, velmi to přispěje k klidu jejich uživatelů v onom exponovaném období vlastního přechodu na novou měnu.

Hana Janišová
manažerka pro komunikaci

Inventura majetku

V příštím čísle Vám přineseme podrobné informace o možnostech jednoduché inventury majetku v HeO pomocí čteček čárového kódu, vhodné zejména pro menší soubory majetku.

[nahoru](#)

Ukončení podpory MS SQL Server 7.0 a MS SQL Server 2000

Dne 30.4.2009 byla ukončena podpora MS SQL Serveru 7.0. a MS SQL Serveru 2000 systémem Helios Orange. Je nutné nahradit tyto verze MS SQL serveru novějším produktem. Rádi vám poskytneme služby nebo radu našeho technického oddělení, včetně nákupu licencí, hardwaru nebo reinstalaci. Jako Microsoft Gold Partner vám nabídneme vhodnou verzi SQL serveru za výhodných podmínek.

[nahoru](#)

Školení Helios Orange

I v tomto měsíci jsme pro vás připravili zajímavá školení, o která máte zájem. Pro následující měsíc bychom vás rádi upozornili zejména na:

- Finanční analýzu
- Helios Intelligence
- Mzdové speciality

Aktuální seznam školení souvisejících s systémem Helios Orange naleznete na našich stránkách v sekci [ŠKOLENÍ HELIOS ORANGE](#).

[nahoru](#)

Akční nabídka: Full use licence SQL Server - 20% a Runtime licence SQL Server - 1 User CAL zdarma

Full use licence SQL Server:

- plnohodnotný SQL Server bez licenčního omezení
- na full use SQL Serveru může zákazník provozovat i další aplikace, které SQL Server vyžadují
- full use licenci je možné prodat jenom ve spojení s IS
- může se jednat o nové prodeje, o upgrade stávajících zákazníků nebo dodatečné dokupování licencí

Sleva 20% na všechny full use položky SQL Serveru 2008 (embedded i embedded maintenance).

Více informací naleznete [zde](#).

Nabídka je prodloužena do 30.9.2009.

[nahoru](#)

Hotline

Nemůžete se dovolat na telefonní hotline? Použijte e-mailový hotline, budete mít jistotu, že Vám v krátké době odpoví specialista na danou oblast a v případě potřeby Vám i zavolá.

Kontakty na hotline:

- e-mail: hotline.orange@helios.eu, při dotazu pomocí e-mailu je nutno uvést specifikaci problému, firmu, kontaktní osobu a kontakt.

Česká republika:

- tel: +420 244 104 155, při použití jiných linek nebude zajištěno vyhledání prvního volného čísla a uživatelé se nemusí dovolat.

Slovenská republika:

- tel: +421 0 692 000 256, při použití jiných linek nebude zajištěno vyhledání prvního volného čísla a uživatelé se nemusí dovolat.

[nahoru](#)

Kontakty

LCS International, a.s.

Zelený pruh 1560/99
140 02 Praha 4
Česká republika
tel.: +420 244 104 111
e-mail: info@helios.eu
www.helios.eu

LCS International, a.s.

Vídeňská 55
639 00 Brno
Česká republika
tel.: +420 532 303 404
e-mail: info@helios.eu
www.helios.eu

LCS International, a.s.

Bratří Štefanů 60
500 03 Hradec Králové 3
Česká republika
tel.: +420 495 809 201
e-mail: info@helios.eu
www.helios.eu

LCS Slovensko, s.r.o.

Stromová 13
831 01 Bratislava
Slovenská republika
tel.: +420 220 250 000
e-mail: infosk@helios.eu
www.helios.eu

LCS Deutschland GmbH

Hönower Straße 98
12623 Berlin - Mahlsdorf
Deutschland
tel.: +491 759 603 179
e-mail: infode@helios.eu
www.helios.eu

[nahoru](#)

Nepřejete-li si nadále dostávat e-maily od naší společnosti, navštivte adresu www.helios.eu/disclaimer nebo napište na odhlasit@helios.eu. Odesláno z modulu CRM systému Helios Green.